

山ノ内町で事業を行っている方とその事業所で働く方を対象にしたセミナーのご案内

価格転嫁交渉を成功させる!!

～価格設定と交渉のコツと、2026年1月1日施行『取適法』の概要と改正点～

本セミナーは、原材料や人件費の高騰が続く中で、中小企業の皆さまがしっかり利益を確保できるよう、「価格転嫁」の考え方と交渉のコツをわかりやすく説明します。

あわせて、2026年1月施行の「取適法」のポイントもやさしく解説し、法改正を追い風に、取引先と前向きな価格交渉ができるようになることを目指します。

こんなお悩みはありませんか？

- ☒ 適切な価格設定の根拠がわからない
- ☒ 値上げで顧客が離れないか心配だ
- ☒ 取引先との価格交渉が苦手だ
- ☒ 取適法って？うちも関係あるの？

日 時

9月29日（火）
14時～16時

場 所

山ノ内町文化センター
1階 郷土資料室

定員等

定員20名／受講料無料

■お問い合わせ

山ノ内町商工会 ☎0269-33-5666



セミナー講師

かわい むねのり

川居 宗則 氏

経営デザインコンサルティングオフィス株式会社
代表取締役 / 中小企業診断士、I級FP

元銀行支店長として培った経験と1万社を超える融資支援実績を活かし、2020年に経営コンサルタントとして独立。中小企業向けのセミナーや経営相談を実施している。セミナーテーマは資金調達や事業計画作成、事業承継、価格転嫁交渉など幅広く扱い、特に生成AIを活用したデジタル化支援が高い関心を集めている。商工会議所をはじめとする多くの団体で講師を務め、経営に役立つ実践的ノウハウを提供。また、東日本大震災後には気仙沼市の商店街復興や地域活性化にも取り組んでいる。金融業務と地域支援の両面で豊富な経験と成果を持つ。

セミナーの内容

講演内容の概要：

1. 中小企業を取り巻く環境
 - ・なぜ 価格転嫁が必要なのか
 - ・価格転嫁不足による利益圧迫 ・人手不足への影響
2. 3つの価格転嫁交渉のコツ
 - ・原価を示した価格交渉、取引先への価格改定の通知
 - ・日頃からのコストに関わる情報共有
3. 2026年1月施行「取適法」のポイント
 - ・取適法のねらいと中小企業への影響
 - ・価格交渉を左右する主要ルールとNG行為
 - ・法改正を追い風にした準備と実践ステップ
4. 価格転嫁交渉事例と支援施策の紹介
 - ・原価計算資料の活用事例
 - ・自社の強みを活かした価値向上

他

この申込書をFAXしていただくか、または下のQRコードからお申し込みください

(2026年9月29日開催) セミナー参加申込書

山ノ内町商工会行 F A X : 0269-33-2765

参加申込締切 2026年9月24日

事業所名		T E L	
受講者名		F A X	

